

## EIN MANAGER FÜR DEN KUNDENERFOLG

*„Große Leidenschaft für Kommunikation und Marken macht Dich für unsere Kunden unentbehrlich.“*

# ACCOUNT DIRECTOR (M/W) – INNSBRUCK

### DAS ERWARTEN WIR VON DIR

Für unseren Standort in Innsbruck suchen wir ab sofort einen Account Director (m/w), der unsere Begeisterung und Ambitionen teilt. Du hast ein bestehendes und spannendes Netzwerk mit Schwerpunkt im Bereich Tourismus - in und um Innsbruck - vorzuweisen. Du erweiterst gerne das Kundenportfolio – auch in anderen Branchen. Du kannst aber ebenso gut mit Bestandskunden umgehen. Mit deinem guten Gespür für die Herausforderungen der Kunden und deinem tiefen Verständnis für Marken entwickelst du Kommunikation mit Menschen für Menschen. Dabei greifst du auf ein Team zu, das die ganze Klaviatur der Markenkommunikation beherrscht und Kompetenzen vereint, die sowohl eine ganzheitliche Beratung als auch komplette Umsetzung für den Kunden möglich macht. Werde Teil einer bunten Mischung aus den unterschiedlichsten Kompetenzen und nutze die Chance, Dir Dein eigenes Portfolio aufzubauen und zu gestalten.

# ACCOUNT DIRECTOR (M/W) – INNSBRUCK

## AUFGABENGEBIETE

- / Kundenakquise: Potentialanalyse, Kundenangangsplanung, strategischer Aufbau des Kundenportfolios
- / Verantwortung für Budgetplanung, Reporting, Controlling und Optimierung
- / Beratung von komplexen Projekten – auch im digitalen Umfeld
- / Sicherstellung der Kundenzufriedenheit
- / Bindeglied zwischen Kunden und internen Kompetenzen
- / Effizienzsteigerung durch stetige Analyse der Projekte über alle Kennzahlen hinweg
- / Teamverantwortung

## ANFORDERUNGEN

- / Erfahrung und Erfolge im Bereich New Business
- / Spannendes Netzwerk (Tourismus und andere Branchen)
- / Im Idealfall mehrjährige Berufserfahrung in Werbe- und Kommunikationsagenturen
- / Klassisches und digitales Knowhow
- / Tiefes Markenverständnis
- / Sicherer Umgang mit betriebswirtschaftlichen Kennzahlen
- / Überzeugende Präsentationsfähigkeiten, Kommunikations- und Verhandlungstechniken
- / Verständnis und Erfahrung im Bereich Projektmanagement sowie in der Umsetzung von Kommunikationsmaßnahmen und –Projekten
- / Organisationstalent, Teamfähigkeit, Flexibilität, Leidenschaft und Engagement
- / Hohes Maß an Kunden- und Serviceorientierung

## *Was uns ausmacht*

In einem hochmotivierten, interdisziplinären Team mit netten Kollegen setzt Du spannende Projekte für Kunden um, wie Adidas, die Deutsche Telekom, Eisbär, Lancaster, mobile.de, Tirol, Würth Elektronik und Zurich u. v. m.

Die optimale Lage direkt in der Innsbrucker Innenstadt sichert Dir sehr gute Anbindungen an öffentliche Verkehrsmittel – auch Parkplätze vorhanden.

In einer offenen Unternehmenskultur mit familiärer Atmosphäre und flachen Hierarchien kannst Du Dich einbringen, entfalten und etwas bewegen. Wir fördern den Wissensaustausch in der CAMAO ACADEMY und sorgen für Ausgleich mit standortübergreifenden Team-Events, wie Klettern, Wandern und Snowboard-Events.

## *Interessiert?*

Mehr Infos zu CAMAO unter: [www.camao.de](http://www.camao.de)

Wir freuen uns auf Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittsdatums und Deiner Gehaltsvorstellung.

Am besten per E-Mail an: [jobs@camao.de](mailto:jobs@camao.de)

JETZT BEWERBEN

ANSPRECHPARTNERIN

Ina Krämer  
*Manager Human Resources*