

EIN MANAGER FÜR DEN KUNDENERFOLG

„Große Leidenschaft für Kommunikation und Marken macht Dich für unsere Kunden unentbehrlich.“

ACCOUNT MANAGER (M/W) – HEILBRONN

DAS ERWARTEN WIR VON DIR

Für unseren Standort Heilbronn suchen wir ab sofort einen Account Manager (m/w), der unsere Begeisterung und Ambitionen teilt. Du bist nicht aus der Ruhe zu bringen und verlierst im oft hektischen Agenturalltag nicht den Überblick. Kundenkontakt ist für Dich mehr als gute Zusammenarbeit. Mit Deiner positiven Ausstrahlung und Deinem guten Gespür für Menschen und Lösungen setzt Du Dich engagiert für Deine Kunden und Projekte ein. Auch als Account Manager bist Du in der Lage, mehrere Projekte gleichzeitig zu planen, zu steuern, zu kontrollieren und abzuschließen.

ACCOUNT MANAGER (M/W) - HEILBRONN

AUFGABENGEBIETE

- / Strategische Beratung und Betreuung nationaler und internationaler Kunden
- / Verantwortung für Budgetplanung, Reporting, Erfolgskontrolle und Optimierungsmaßnahmen von Kampagnen und Projekten
- / Einbindung in das Tagesgeschäft: Erstellung von Kommunikations- und Marketingkonzepten, Kampagnenbetreuung, Research in den jeweiligen Branchen, kundenspezifische Analysen und vieles mehr
- / Planung, Koordination und Steuerung komplexer, anspruchsvoller Projekte im digitalen Umfeld
- / Erstellung von Kalkulationen, Angeboten und Fakturierung der Leistungen nach Projektabschluss
- / Sicherstellung der Projektprofitabilität, Projektqualität und zeitlichen Effizienz
- / Erstellung und Aktualisierung von Projektplänen
- / Nachbereitung von Projekten durch Analysen hinsichtlich ihrer Verbesserungspotentiale

ANFORDERUNGEN

- / Mehrjährige Berufserfahrung in Werbe- und Kommunikationsagenturen
- / Klassisches und digitales Know-how
- / Basiswissen in den Bereichen Web-Technologie und Performance-Marketing
- / Sicherer Umgang mit betriebswirtschaftlichen Kennzahlen
- / Überzeugende Präsentationsfähigkeiten, Kommunikations- und Verhandlungstechniken
- / Umfangreiche Praxiserfahrung und Kenntnisse im Bereich Projektmanagement sowie in der Umsetzung von Kommunikationsmaßnahmen und -projekten
- / Organisationstalent, Teamfähigkeit, Flexibilität, Leidenschaft und Engagement
- / Hohes Maß an Kunden- und Serviceorientierung
- / Gute Englischkenntnisse
- / Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Programmen

Was uns ausmacht

Willkommen in der Region der Weltmarktführer: Das hohe Innovations- und Fachkräftepotenzial machen Heilbronn zu einem der bedeutendsten Wirtschaftsstandorte Baden-Württembergs.

Wenn Du auf der Suche nach einem hochmotivierten Team, netten Kollegen und spannenden Projekten bist, dann bist Du bei uns richtig: Wir arbeiten für regionale und überregionale Kunden wie Adidas, Astor, die Deutsche Telekom, Eisbär, Lancaster, mobile.de, Tirol, Würth Elektronik und Zurich.

Zentral gelegen im Herzen Heilbronn erreichst Du uns vom Hauptbahnhof sowie den Autobahnanschlussstellen in nur wenigen Minuten.

Wir sorgen für eine familiäre Atmosphäre – von gemeinsamen Mittagspausen bis zu Team-Events wie unserem Lauftreff, Snowboard-Ausfahrten im Winter und vielem mehr.

In einer offenen Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien kannst Du Dich einbringen, entfalten und etwas bewegen. Zudem fördern wir den Wissensaustausch in der CAMAO ACADEMY.

Interessiert?

Mehr Infos zu CAMAO unter: www.camao.de

Wir freuen uns auf Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittsdatums und Deiner Gehaltsvorstellung.

Am besten per E-Mail an: jobs@camao.de

JETZT BEWERBEN

ANSPRECHPARTNERIN

Ina Krämer
Manager Human Resources